

「ロジカルシンキングセミナー」開催のお知らせ

タイトル	話がわかる、わかる話ができるためのロジカルシンキングセミナー
ねらい	ビジネスの上で論理的であるということは、筋道が立っており、かつ相手が納得することを指します。相手が納得し、わかりやすく話すということは、言葉の選び方、話す順序、全体の構成、適切な長さなど、様々な要素が必要です。しかも、相手の知識や心の状態に合わせて、どのように話すかをアレンジしなければなりません。このセミナーでは、実際にロジカルシンキング手法を習得できるよう指導いたします。
対象者	論理的思考を身に着け、会話に説得力を増したい方
日程	【第1回】 平成29年7月14日(金) 13:30~16:30 (3時間) 【第2回】 平成29年7月21日(金) 13:30~16:30 (3時間) *2日間の参加が基本。
会場	(株)ウーブル・ロールモデル研究所 研修ルーム 広島市中区袋町5-5袋町アレービル3F
費用	一人30,000円(消費税別)

内容 【第1回】	<ol style="list-style-type: none"> 1. ロジカルシンキングとは？ <ul style="list-style-type: none"> ・ロジカルシンキングが必要な背景 ・人を動かす3つのポイント ・理論と論理の違い 2. 代表的な論理構造 <ul style="list-style-type: none"> ・演繹法と帰納法 ・ピラミッド・ストラクチャー 3. 論理は網羅的・排他的である <ul style="list-style-type: none"> ・網羅的、排他的な論理構造 ・MECEに整理してみよう(モレなくダブリなく) 4. フレームワーク紹介 <ul style="list-style-type: none"> ・3C、4P、ビジネスシステム、7S、マトリクス ・仕事の進め方を整理しよう
-------------	--

内容 【第2回】	<ol style="list-style-type: none"> 1. 自分の当たり前をゼロリセットして話す 「言わずもがな」をあえて説明してみる 2. 相手のアタマの箱を意識して説明しましょう 相手の思考で話の構成を考える 3. 実践！ロジカルシンキングを用いたプレゼンテーション 「事実関係」、「自分なりの分析」、「自分の主張」で話を構成する 事実と自分の主観をはっきり区別すると説得力が増すことを実感！ 4. 二日間のまとめ
-------------	---

- *お申込みの締切りは、7月1日(土)です。
- *3名以上での開催とさせていただきます。

お申込み・お問い合わせ先
(株)ウーブル・ロールモデル研究所
広島市中区袋町5-5 袋町アレービル3F
TEL 082-248-0333 FAX 082-248-0030

研修申込書
(ファシリテーター基本研修)

平成 年 月 日

ふりがな			
受講者氏名			
お勤め先 :	所属部署 :		
ご連絡先	ご自宅 / お勤め先 (いずれかに○印をお願いいたします) 〒 TEL : FAX : Mail :		
メッセージ	ご質問等ございましたらご記入ください。		

* 複数でお申込みの場合はコピーしてお使いください。

* 3名以上でお申込みの場合はメッセージ欄に代表者のお名前をご記入ください。

* 受領確認のご連絡をさせていただきます。